



**ANiFiT**  
ALL NATURAL

**ANiFiT** steht für ehrliche, hochwertige Tiernahrung sowie für kompetente und persönliche Kundenberatung. Leidenschaft, Überzeugung und Professionalität bilden die Eckpfeiler des Unternehmenserfolgs.

Im Auftrag der Geschäftsführung suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die diese Werte teilt und zum weiteren Wachstum beitragen möchte.

## **Verkaufskordinator / Projekte (m/w/d; 80-100%)**

### **Zahlenaffin. Generalistisch. Hands-on.**

In dieser Funktion unterstützen Sie den Verkauf aktiv und wirken an der Weiterentwicklung und Optimierung zentraler Verkaufsprozesse mit. Sie sind verantwortlich für den Ausbau, die Optimierung und die Einführung geeigneter Verkaufsinstrumente. Dabei betreuen und erweitern Sie das Berater-Cockpit und koordinieren die Kommunikation an sämtliche Beraterinnen und Berater. Sie veröffentlichen neue Beiträge, organisieren Aktivitäten und erstellen aussagekräftige Reportings und Auswertungen. Je nach Eignung und Interesse wirken Sie in weiteren Projekten mit, z.B. im OK des jährlichen ANiFiT-Tags.

Sie sind zahlenaffin und haben Freude an Kalkulationen und Auswertungen. Sie arbeiten gerne selbstständig an herausfordernden Projekten, sind kommunikativ und gut organisiert. Ihre Hands-on-Mentalität, Ihre dienstleistungsorientierte Arbeitsweise sowie Ihre Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen und aktiv anzupacken, zeichnen Sie aus. Als Generalist:in behalten Sie den Überblick und möchten die Weiterentwicklung des Unternehmens aktiv mitgestalten.

Es erwartet Sie ein lebendiges und motiviertes Team, ein moderner Arbeitsplatz in Appenzell, und dies inklusive Büroplatz für Ihren Vierbeiner...

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme! Diskretion ist selbstverständlich.

Christoph Kempter



Ihr Partner für  
Führungskräfte & Spezialisten

**SOPAC AG**

**Executive Search  
VR-Suche  
Nachfolgeregelung**

**Oberer Graben 46  
CH-9000 St. Gallen  
+41 71 223 53 55  
info@sopac.ch**

**www.sopac.ch**