



Wytor AG



Die Wytor AG ist eine Tochterfirma der ökohum GmbH Schweiz. Sie vertreibt innovative Produkte aus Algenkalk, die durch belebende und düngende Effekte die Bodenqualität verbessern und die Gesundheit der Pflanzen fördern. Die Produktpalette umfasst Futter- und Düngemittel, Bodenverbesserer sowie Hofdüngeraufbereitung, um vitale Pflanzen als Grundlage für gesundes Futter und eine gesunde Tierhaltung zu gewährleisten.

Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir eine aktive und engagierte Person, Dame oder Herr, die ihre Kunden richtig gut begeistern kann, als

Fach-/Verkaufsberater **mit Verkaufsleitungsfunktion / 60-100%**

SOPAC AG

**Executive Search
VR-Suche
Nachfolgeregelung**

**Oberer Graben 46
CH-9000 St. Gallen
+41 71 223 53 55
info@sopac.ch**

www.sopac.ch

Primär betreuen Sie aktiv Ihre Kunden in Ihrer Verkaufsregion, beraten sie fachlich und schliessen Verkäufe ab. Sie pflegen die bestehenden Kunden und sind bemüht, den Kundenstamm laufend zu erweitern. Ergänzend kommen einige ausländische Kunden dazu.

In zweiter Linie übernehmen Sie die Leitung und Koordination aller Vertriebsmitarbeitenden in der ganzen Schweiz (Verkaufsleitung).

In dieser Funktion helfen Sie aktiv mit, das bestehende Sortiment weiterzuentwickeln, um die Kundenbedürfnisse optimal abzudecken. Sie betreuen die Lieferanten, und bauen diese bei Bedarf aus. Ebenfalls sind Sie verantwortlich, dass alle geforderten Bewilligungs- und Registrierungsverfahren der Produkte sichergestellt sind.

Sprache: Deutsch; F/E von Vorteil; Möglichkeiten für Weiterbildungen sind vorhanden.

Wir wenden uns an eine kommunikative Person, die gerne anpackt und Freude an Beratungs- und Verkaufsaktivitäten im landwirtschaftlichen Bereich hat. Sie arbeiten exakt und strukturiert und Sie wirken mit Ihren Kenntnissen und/oder bisherigen Berufserfahrungen bei Ihren Kunden glaubwürdig und authentisch. Wichtig ist, auch wenn Sie die verschiedenen WYTOR®-Produkte (noch) nicht kennen, dass Sie voll und ganz hinter der Philosophie dieser Nischenprodukte stehen können.

Wohnort offen. Vorgesehene Büropräsenz in Laupen ZH ist einmal pro Woche.

Wenn Sie an dieser spannenden Stelle interessiert sind, Fragen dazu haben oder einfach mehr wissen möchten, kommen Sie auf uns zu! Diskretion ist selbstverständlich.

Christoph Kempter

SOPAC

Ihr Partner für
Führungskräfte & Spezialisten